



BOOMKWEKERIJ WIM DE GROOTE

Goed in "vorm"

Eén van die bedrijven die planten leverden voor de opmerkelijke boomkwekerijstand op de Gentse Floraliën van 2010 is de boomkwekerij Wim De Groote uit Oombergen (Zottegem). Aan hem werd gevraagd om de leibomen te leveren, want leibomen zijn de specialiteit van de kwekerij. Wim is zelf nog tuinaannemer geweest en door zijn veelvuldige contacten met opdrachtgevers en de eindconsument groeide stilaan interesse voor alles wat met het manipuleren van bomen en struiken te maken heeft. Hij heeft er nu een echte specialiteit van gemaakt.

In 1988 nam Wim de zaak van zijn vader André De Groote (toen al de derde generatie) over. Er werden toen fruit- en sierbomen, rozen en coniferen gekweekt, wat Wim een te grote variatie vond voor een bedrijf met 7 hectaren grond. Omdat hij zelf naast de kwekerij een bedrijfje in tuinonderhoud en -aanleg was begonnen, leerde hij dat er op die markt vraag was naar bepaalde soorten vormbomen.

De focus op vorm- en leibomen werd gevoed door het gegeven dat de doorsnee leefruimte in onze maatschappij steeds kleiner wordt en het daarom ook steeds moeilijker wordt om deze ruimtes creatief in te richten. Eén van die zaken waar tuinarchitecten en -aanleggers creatief mee kunnen omspringen zijn volgens hem de vormbomen. Onder het motto "er bestaat een vormboom voor eender welke ruimte" ging Wim op zoek naar nieuwe soorten om vormbomen van te maken en creëerde hij ook nieuwe vormen.

NIEUWE VORMEN, NIEUWE BOMEN

"Om geïnspireerd te blijven, vraag ik regelmatig aan tuinarchitecten wat de mogelijke trends en nieuwigheden zijn voor de korte termijn. Hier tracht ik dan zo snel als mogelijk op in te spelen", stelt Wim. "En er duiken regelmatig nieuwigheden op. Ik kreeg onlangs een vraag voor het vormen van *Betula jacq. 'Utilis'* naar een boom met uitstaande horizontale armen die dan op 50 cm geknot worden, zodat er op het uiteinde een bol gevormd wordt; visueel zeer krachtig dus".

In het sortiment dat hij kweekt zitten al heel wat nieuwigheden. Mooie voorbeelden hiervan zijn de schermen van *Prunus l. Rotundifolia* en *Prunus l. Caucasica*, een zomer- en winterafsluiting op hoogte. "Het is een scherm dat gemakkelijk gebruikt wordt in wijken waar de huizen dicht op elkaar staan en waar bijvoorbeeld het zicht van een tweede naar een eerste verdieping moet belemmerd worden", zegt Wim. "Ook de verschillende dakvormen



Gras en klaver tussen de rijen en Tagetes op de rijen.

doen het momenteel uitstekend. Dakvormen op een hoogte van 2m60 zijn ideale schaduwbomen. Dakvormen op een hoogte van 3m50 zijn bijvoorbeeld langs opritten interessant om met vrachtwagens of hogere voertuigen onderdoor te kunnen rijden. Dit doen wij bijvoorbeeld met *Carpinus fastigata*. Ook de geschoren leivormen of schermen in verschillende maten en hoogten of de kubusvormen op stam in diverse maten behoren tot ons assortiment. Wij maken schermen van bijvoorbeeld *Amelanchier* en *Pyrus Chanticleer*; een assortiment dat voortdurend in beweging is. Bij de ontwikkeling van nieuwe vormen gaan we niet altijd uit van onze eigen ideeën, maar staan ook open voor wensen van onze klanten."

Andere vormbomen zijn bvb. *Liquidambar styr. 'Worplesdon'* of *Prunus 'Pissardii'* voor de lei of de *Morus alba* die met zijn speciale blad voor een landelijk tintje zorgt.

Wim heeft ook ervaren dat er momenteel een trend is naar meerstammige bomen en gebruikt hiervoor *Magnolia kobus* en *Amelanchier lamarckii*. Maar het is toch een zoektocht want je moet bijvoorbeeld rekening houden met mogelijke scheutvorming als de plant niet regelmatig "onderhouden" wordt bij de klant.

Een zeer belangrijk maar tijdrovend werk: voor juni moet iedere tak aan de vormbomen afgebogen en onder handen genomen zijn.



Wim wil snel inspelen op vragen of heersende trends maar niet elke jonge boom is voorbestemd om op te groeien als voor geleide vormboom. Het zorgvuldig selecteren van een gepaste boom is daarom van groot belang. Zo wordt eerst gekeken of de boom voldoende vertakt is en of de takken wel op de juiste plaats zitten. Uiteraard moet de plant over voldoende groei-kracht beschikken. Eenmaal de boom aan deze eisen voldoet, wordt deze tijdens de winter in de loods van een frame in bamboestokken voorzien. Daarna wordt de boom opgeplant en in de volgende jaren minimaal twee keer per jaar in de gewenste vorm gesnoeid.

"Het moeilijkste is nog steeds het bepalen van hoeveel bomen van welke soort, maat en vorm we moeten kweken. Het inspelen op nieuwe trends en de steeds veranderende markt vraagt heel wat onderzoek", aldus een begeesterde bedrijfs-leider.

DUURZAAM TELEN

Op het bedrijf staan Wim en 3 medewerkers in voor de teelt. De zand-leemgrond leent zich perfect tot een evenwichtige vocht- en voedselverdeling. Maar er is op het bedrijf extra aandacht voor de duurzame teelt. Wim vertaalt "duurzaam telen" als "op een zodanige manier gebruik maken van de omgeving, bodem, lucht, water en energie, dat het evenwicht van deze belangrijke zaken zo min mogelijk wordt verstoord."

Dit begint uiteraard bij een goede bodem-analyse die moet meehelpen in het beko-men van een evenwichtige bodembalans. Maar er wordt daarenboven ook gras en klaver tussen de rijen en tagetes op de rijen ingezaaid. Het gras zorgt in de eerste plaats voor minder verdamping, minder uitspoeling en erosie en minder onkruid, maar ook voor de goede impact op het



Een partij leivormen staat klaar voor levering.

bodemleven. De plant wordt op natuur-lijke wijze sterker gemaakt, waardoor deze beter bestand is tegen ziekten en plagen. Het inzetten van chemische stoffen wordt daardoor beperkt. De Tagetes heeft daarenboven een werking tegen nematoden. Een ligustrumhaag rond de kwekerij moet de aanwezigheid van nuttige insecten be-vorderen. Op het vlak van gewasbescher-ming doet hij daarenboven een beroep op het Waarschuwingssysteem van het PCS.

Het zijn allemaal middelen die helpen in de duurzame teelt en Wim voegt daar aan toe dat hij terzake toch ook nog veel heeft opgestoken van de fruittelers waar hij regelmatig contact mee heeft. De fruit-bedrijven staan op het vlak van duurzaam telen toch verder dan wij, boomkwekers, stelt hij.

Uiteraard zal duurzaam telen zich ook ver-talen naar kwaliteit, stelt Wim. "Ik hecht bijvoorbeeld veel belangrijk aan het tijd-stip van bekalken en bemesten. Door een correcte bemesting zorgen wij er bijvoor-beeld voor dat de planten goed kunnen afrijpen.

Ook aan de soortkeuze wordt aandacht besteed. Zo zijn wij *Prunus l. Rotundifolia* en *Prunus l. Caucasica* gaan kweken. Zij zorgen voor een zomer- en winterafslui-ting op hoogte maar gedijen daarenbo-ven heel goed op onze gronden, in tegen-stelling tot bvb. *Quercus ilex* waar onze teeltgrond niet voor geschikt is."

GROEIENDE MARKT

Dat hij voor deze arbeidsintensieve teelt kiest heeft te maken met het feit dat de privé-eigendommen steeds kleiner wor-

den en de woningen dichter op mekaar gaan staan. De consument wil daarom onmiddellijk resultaat en privacy als hij de tuin gaat aanleggen. Daarenboven kiest de jongere generatie voor strakke en onderhoudsvriendelijke vormen en blokken. Maar vormplanten blijven ook vele jaren dezelfde omvang houden en zijn direct sfeer- en beeldbepalend. Dat is een bijko-mend pluspunt. Het is dus een groeiende markt.

"In Nederland staat men op het vlak van lei- en vormbomen veel verder dan bij ons in Vlaanderen," zegt Wim. "Wij hebben hier meestal, zeg maar 'standaard' vormbomen maar wij willen daar dus meer mee doen. Maar het is voor deze markt ook belangrijk dat je dat levert wat je hebt beloofd. Een leiboom met vier etages moet daadwer-kelijk ook vier etages hebben. De selec-tie van de bomen bij ons is dan ook zeer streng.

Het bedrijf doet ook aan vormsnoei van *Taxus* en *Buxus* als solitair of voor gebruik als blok- en wolkepartijen. "Maar we ondervinden vooral problemen met onze prijszetting van die laatste omdat onze gevormde *Buxus* te duur is geworden in vergelijking met de dumpingprijzen waar-aan *Buxus*plantjes in grote ketens worden aangeboden," aldus Wim.

Wim vindt zijn afzetmarkt bij handelaars, groenvoorzieners en collega-kwekers en staat graag ter beschikking voor wie zijn bedrijf wil komen bezoeken.

Willy De Geest

